

## COMMUNIQUÉ NOMINATION Paris, le 8 novembre

### INOVEFA accentue son développement et recrute un directeur d'INOVEFA Vente



Pierre Alexis CHAFFIOTTE, 50 ans, est nommé Directeur d'INOVEFA Vente. Il a pour mission la définition et l'animation de la stratégie commerciale en synergie avec les autres filiales du groupe et du management de l'équipe commerciale.

Après avoir obtenu un Diplôme d'Architecture à l'école de Paris-Tolbiac UP7, il a commencé sa carrière chez Kaufman & Broad, où il a mis en place, développé et géré une structure de ventes externes de logements dédiés à l'investissement immobilier et a créé le site du groupe [kbpatrimoine.com](http://kbpatrimoine.com). Avant de rejoindre INOVEFA, Pierre Alexis CHAFFIOTTE était Directeur Adjoint immobilier résidentiel chez Primonial.

Son parcours professionnel lui a permis d'acquérir une multi-expertise en immobilier neuf d'habitation et en résidences gérées.

« Nous sommes très heureux d'accueillir Pierre Alexis CHAFFIOTTE parmi nos équipes, ses expériences réussies dans de grands groupes nous permettront d'atteindre nos objectifs de dépasser les 1000 réservations et les 9 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2019 » affirment Benjamin BISSON et Bruno GOLDSTEIN, co-fondateurs d'INOVEFA.

Ce recrutement est également un signe fort pour le Groupe qui se déploie dans les différentes régions de France, avec une présence à Bordeaux, Lyon et Marseille.

#### À propos d'INOVEFA

Fondée en 2012 par Benjamin Bisson et Bruno Goldstein, INOVEFA comprend 4 pôles complémentaires permettant un nouveau mode de commercialisation basé sur l'expertise et l'accompagnement à la carte :

INOVEFA Expertise accompagne les principaux acteurs de l'immobilier dans la définition du produit le mieux adapté au marché ;

INOVEFA Vente commercialise des programmes en VEFA pour le compte de promoteurs au travers de différents canaux de distribution ; vente directe salariée (assise et debout), vente indirecte (1000 partenaires sur toute la France) et vente en bloc ;

INOVEFA Commerces valorise les pieds d'immeubles, de l'expertise à la vente ;

INOVEFA Accession accompagne des bailleurs sociaux dans la vente de leur patrimoine existant.

Ces différentes synergies ont permis au Groupe INOVEFA de réaliser 900 missions de conseil, 800 ventes et de commercialiser 13 000 m<sup>2</sup> de commerces, en 2017.



Contact Presse

**Galivel & Associés - Carol Galivel - 01 41 05 02 02**

21-23, rue Klock – 92110 Clichy - Fax : 01 41 05 02 03 - [galivel@galivel.com](mailto:galivel@galivel.com) - <http://www.galivel.com>