

COMMUNIQUÉ DE PRESSE



Le 15/03/2021



L'École Supérieure de l'Immobilier lance les « Digital Meeting ESI », des rencontres 100% digitales à destination des futurs étudiants

Créée en 2004 par la FNAIM, l'École Supérieure de l'Immobilier (ESI) s'impose depuis plus de 17 ans comme la référence en matière de formation aux métiers de l'immobilier et dispense une offre de formation complète. L'école forme chaque année 400 étudiants au travers de ses 17 cursus diplômants à périmètre européen, tous en alternance et délivrés par le Ministère de l'Enseignement supérieur.

En 2021, l'ESI innove pour continuer à promouvoir ses formations diplômantes et lance ses « Digital Meetings ESI », un cycle de rencontres 100% digitales à destination des futurs étudiants. Via une plateforme dédiée et des contenus innovants et interactifs, l'école propose de découvrir ses formations et ses multiples opportunités de carrières.



Rejoignez l'ÉCOLE SUPÉRIEURE DE L'IMMOBILIER,
la première école de l'IMMOBILIER 100 % en alternance !

Et découvrez l'expérience ESI avec **LES DIGITAL MEETINGS ESI**

SPÉCIAL BTS MERCREDI 17 MARS	SPÉCIAL LICENCE VENDREDI 26 MARS	SPÉCIAL MASTER VENDREDI 2 AVRIL
--	--	---

100 % en ligne et interactif

Un événement 100% digital à la rencontre des futurs étudiants

Alors que le contexte sanitaire empêche les futurs étudiants de se rendre aux traditionnels salons physiques d'orientation, l'ESI a souhaité leur offrir un événement à part entière pour leur permettre de découvrir l'école, ses formations et les perspectives de carrière qu'elle propose.

« En parallèle de notre présence à d'autres salons digitaux, nous avons souhaité développer un rendez-vous innovant afin d'aller directement à la rencontre des futurs étudiants, dans un moment où la visibilité sur leur avenir est particulièrement difficile et où la présence d'acteurs engagés est plus essentielle que jamais afin de les soutenir et les accompagner



Contact Presse :
Galivel & Associés - galivel@galivel.com - 01 41 05 02 02
Carol Galivel : 06 09 05 48 63
Valentin Eynac : 06 03 62 45 34

dans leurs choix d'orientation », explique Thierry CHEMINANT, Directeur de l'École Supérieure de l'Immobilier (ESI).

Depuis chez eux, via une plateforme en ligne dédiée, les futurs étudiants pourront ainsi découvrir l'école et ses 17 cursus (du BTS au Master 2), 100% en alternance, au travers de rencontres en live et de vidéos proposées en ligne.

Un événement interactif pensé pour les étudiants

Un moment d'échanges personnalisés en direct est organisé par niveau, avec l'équipe pédagogique, les étudiants et ALUMNI :

- Mercredi 17 mars pour les BTS
- Vendredi 26 mars pour les licences
- Vendredi 2 avril pour les masters

Le site proposera ainsi des informations pratiques et concrètes afin de répondre à toutes les interrogations des futurs étudiants (Comment financer mes études ? Quels débouchés ?) au travers de contenus valorisants avec des vidéos d'étudiants. Les visiteurs pourront participer à deux quizz et à un escape game digital spécial immobilier.

LES DIGITAL MEETINGS ESI SPÉCIAL BTS MERCREDI 17 MARS • DE 14H À 18H	LES DIGITAL MEETINGS ESI SPÉCIAL LICENCE VENDREDI 26 MARS • DE 14H À 18H	LES DIGITAL MEETINGS ESI SPÉCIAL MASTER VENDREDI 2 AVRIL • DE 14H À 18H
AU PROGRAMME	AU PROGRAMME	AU PROGRAMME
14H - 16H LE MODÈLE PÉDAGOGIQUE DE L'ESI Présentation du modèle de l'ESI, des cursus et process d'inscription Témoignage d'une personnalité inspirante de l'immobilier Temps d'échange avec les futurs étudiants	14H - 16H LE MODÈLE PÉDAGOGIQUE DE L'ESI Présentation du modèle de l'ESI, des cursus et process d'inscription Témoignage d'une personnalité inspirante de l'immobilier Temps d'échange avec les futurs étudiants	14H - 16H LE MODÈLE PÉDAGOGIQUE DE L'ESI Présentation du modèle de l'ESI, des cursus et process d'inscription Témoignage d'une personnalité inspirante de l'immobilier Temps d'échange avec les futurs étudiants
16H - 17H RENCONTRE AVEC LES ÉTUDIANTS Témoignages en direct d'étudiants, d'anciens et du BDE Temps d'échange avec les futurs étudiants	16H - 17H RENCONTRE AVEC LES ÉTUDIANTS Témoignages en direct d'étudiants, d'anciens et du BDE Temps d'échange avec les futurs étudiants	16H - 17H RENCONTRE AVEC LES ÉTUDIANTS Témoignages en direct d'étudiants, d'anciens et du BDE Temps d'échange avec les futurs étudiants
17H - 18H ANIMATION ESCAPE GAME Tenez-vous prêts pour participer à notre Escape Game spécial immobilier ! Ouverture des inscriptions à venir.	17H - 18H ANIMATION ESCAPE GAME Tenez-vous prêts pour participer à notre Escape Game spécial immobilier ! Ouverture des inscriptions à venir.	17H - 18H ANIMATION ESCAPE GAME Tenez-vous prêts pour participer à notre Escape Game spécial immobilier ! Ouverture des inscriptions à venir.



Contact Presse :

Galivel & Associés - galivel@galivel.com - 01 41 05 02 02

Carol Galivel : 06 09 05 48 63

Valentin Eynac : 06 03 62 45 34

« Il est essentiel dans cette période de maintenir le lien avec les futurs étudiants, pour leur faire découvrir nos formations et métiers et susciter ainsi des envies de carrières ou d'entrepreneuriat dans l'immobilier. Depuis sa création, l'école a formé plus 3 000 étudiants : 100 % des diplômés sont embauchés dans les 2 mois qui suivent leur sortie », précise Jean-Marc TORROLLION, le Président de la FNAIM. « L'enjeu est majeur également pour nos professionnels à la recherche de profils qualifiés et opérationnels. Les formations de l'ESI, délivrées par des experts des métiers de l'immobilier, et le fait que l'ensemble des cursus soient en alternance permet une intégration immédiate des nouveaux diplômés. »

Une offre de formation 100% en alternance aux côtés d'universités prestigieuses

Marque de fabrique de l'ESI, toutes les formations diplômantes sont proposées en alternance dans le cadre d'un contrat de professionnalisation ou d'un contrat d'apprentissage, conjuguant enseignement théorique et application pratique dans l'entreprise. Un système qui permet aux étudiants au cœur de la réalité des métiers de bénéficier d'un coût de formation quasi nul, tout en étant rémunérés.

Tous les programmes de l'ESI (à l'exception du BTS « professions immobilières »), sont issus de partenariats pédagogiques exclusifs avec des universités françaises, reconnues pour la qualité de leurs programmes. Elles sont actuellement 6 universités à collaborer avec l'ESI pour former les professionnels de l'immobilier de demain.

L'ESI c'est...

- ✓ 81% de réussite en licence et master
- ✓ 83% de réussite en BTS professions immobilières
- ✓ 100% de formation diplômante
- ✓ 70 % des majors des promotions sont des femmes.

Retrouvez les « Digital Meetings ESI » : <https://www.digitalmeetingsesi.fr/>

Télécharger le communiqué de presse



ON EN PARLE ?

Pour continuer sur le sujet



Entamons une discussion !



@jmtorrollion

@FNAIM



Contact Presse :

Galivel & Associés - galivel@galivel.com - 01 41 05 02 02

Carol Galivel : 06 09 05 48 63

Valentin Eynac : 06 03 62 45 34

À propos de la FNAIM

La Fédération Nationale de l'Immobilier (FNAIM) est la première organisation syndicale des professionnels de l'immobilier en France. Ses adhérents exercent tous les métiers de la transaction, de la gestion, de la location, de l'expertise, du diagnostic, etc. Créée en 1946, elle est présente sur l'ensemble du territoire par son maillage de Chambres départementales et régionales. La FNAIM accompagne au quotidien ses adhérents dans l'exercice de leurs activités. Elle leur dispense les formations, initiales et continues, qui différencient les professionnels FNAIM par leurs compétences et la qualité de services offerts aux particuliers. Elle veille au respect, par chacun de ses membres, de son Code d'Éthique et de Déontologie, garant de la protection des droits du consommateur. Par sa représentativité, sa connaissance des marchés immobiliers, ses compétences juridiques et techniques, la FNAIM est un interlocuteur reconnu par les Pouvoirs Publics pour l'élaboration des politiques et des législations relatives au logement. Les statistiques qu'elle établit à partir des données recueillies auprès de ses adhérents et qu'elle diffuse gratuitement permettent de suivre au plus près l'évolution des marchés du logement en France. À la fois référence et partenaire, la Fédération veut faire partager une vision positive, équilibrée et sociale de l'immobilier. La FNAIM fait partie du Conseil National de la Transaction et de la gestion immobilières (CNTGI).



Contact Presse :

Galivel & Associés - galivel@galivel.com - 01 41 05 02 02

Carol Galivel : 06 09 05 48 63

Valentin Eynac : 06 03 62 45 34